

上海博物馆,译林出版社。 一个是创无数策展纪录、策划有 "现象级"热度大展的国内博物馆 界的标杆;另一个是锻造众多优 秀出版物、国内极具文化影响和 市场号召力的品牌出版社,这二 者因何会跨界合作? 强强联合又 将会擦出怎样的火花?

# 从上博气质到译林精神

-《金字塔在中国:古埃及文明大展炼成记》的诞生

### 因缘际会

2024年上海博物馆策划了一场现象 级大展——"金字塔之巅:古埃及文明大 展"。在13个月的展期里,270多万名中 外观众观展,收入超过7亿元,创造了全 球文博行业的巅峰纪录,并在文创周边、 "一站式"文旅体验新场景、文博通识教育 等领域产生持续性的溢出带动效应,引发 海内外媒体高度关注。

2024年底,上海市文化和旅游局党组 成员、上海博物馆馆长褚晓波在翻阅译林 出版社《让木乃伊跳舞》一书时,萌生一个 想法:《让木乃伊跳舞》以馆长视角讲述美 国大都会艺术博物馆诸多运营理念与实 施细节,上博也应该将"金字塔之巅:古埃 及文明大展"台前幕后、精彩纷呈的故事, 做一个系统梳理和呈现,作为中国博物馆 人心怀热爱、勇于担当、敢闯敢拼的明证。

一得到信息,《让木乃伊跳舞》的责编 张遇凭借投身文博出版近20年的职业敏 感,立刻意识到这个选题的价值:上博这一 展览实践,是中国博物馆10余年高速发展 的缩影,是上海博物馆特有气质的外露,在 中国博物馆响应时代变革、中外展览交流 乃至东西文明交融等方面都具有足够多值 得去剖析意义、价值的点;译林社一直以来 在文博出版领域的亮眼表现,也让译林人 有能力和底气将褚馆长的想法落地变现: 樊锦诗先生口述自传《我心归处是敦煌》累 计销量近70万册,荣获"五个一工程"奖; 在故宫博物院建院百年之际推出的"在故 宫"系列丛书,其中的《玉见故宫》一出版即 入选2024年12月"中国好书"。

2025年1月22日,张遇带着译林出版 社总编办、编辑、发行、营销团队,怀着满 满诚意来到上博,以期促成项目落地。

交流过程中,双方都觉得这个选题有 很多值得开掘的点。你一言、我一语,在 灵感的碰撞中,褚晓波当即提出了一个极 具上博人敢想敢干气质的大胆想法:8月 17日闭展前一周连续开放168小时,就在 这周举办新书首发式。

时机似乎恰到好处:闭展前一周恰逢 上海书展,若能顺利实现,对于图书的销 售和宣推绝对是双重利好因素。

但是,一个现实问题摆在面前:时间 已不足7个月。要在这短短7个月中从无 到有、高质量完成大纲设定、采写、编校、 印刷全流程,无疑是摆在所有人面前的一 个巨大挑战。一个敢提,一个敢接,双方 初步沟通后,决定当即组建团队,充分发 扬两家都能打硬仗的精神,共同开启看似 不可能完成的任务。

上博和译林,作为各自领域的佼佼 者,一拍即合。

### 珠联璧合

1月22日会谈之后,距离除夕不到一 周时间。一周内,双方迅速就合作细节展 开沟通,为后期项目顺利落地扫清障碍。

春节假期一结束,译林团队于2月初 再赴上博,和特邀撰稿人、新华社记者孙 丽萍一道,协商图书的内容定位。

要做一本什么样的书?给谁看?这 本书想表达什么?

会议现场三方畅所欲言,集思广益, 有共识,也有争吵,最终头脑风暴慢慢汇 聚成了清晰的主线:

该书应面向两个读者受众群体:一是 非文博专业普通读者,探寻大展背后点点 滴滴或有趣或感人的细节,能让普通读者 产生共情,并提供正向的情绪价值;二是 博物馆同行,揭示埃及展落地上海"天时"



《金字塔在中国:古埃及文明大展炼成记》 上海博物馆 编 褚晓波 主编 孙丽萍 撰 译林出版社2025年8月版 98.00元/ISBN:9787575308656

讲述上博埃及展背后的故事,揭示超 级大展的成功秘诀-

从尼罗河到黄浦江,一场跨越3000多 年、8000多公里的双向奔赴;

788件珍宝与260万观众395天的相 聚,创下全球文博神话;

再现上博与世界对话的高光时刻,唤 醒你我初见远古文明时的悸动与惊叹。

"地利""人和"方面的因素,展现上博气质 背后的地域化优势,回答埃及大展"何以 在上海,何以在上博"的问题。因此该书 的可读性是基础,主题性和学术性是灵 魂。主题性和学术性要体现在叙事中,要 在讲述一个个生动具体事例的过程中体 现出主题意义和学术价值,尤其要强调上 海这座国际化大都市的包容性、全球化视 野,以及上博人特有的气质和调性。

定位清晰后,全书的框架逐渐浮出水 面:前半部分对埃及展诞生的全过程进行 全方位回顾,穿插对上博参与策展的关键 部门、核心成员的访谈,重在"叙事",以情 动人;后半部分则是对上博两位高层-馆长褚晓波、时任副馆长李峰的专访,从 专业角度对埃及展进行复盘,是经验总 结,更是反思,以理服人。

方向确定之后,接下来是采访大纲设 定、资料收集、采访、初稿写作、稿件打 磨。时间依然是最大的敌人,经过倒推, 每一环节的截止时间都精确到天,环环相 扣,三方都不敢掉链子。

就这样,紧锣密鼓,5月初,稿件终于 来到了译林编辑的手中。为了保障图书 的编校质量和生产进度,译林社安排了两 位"编龄"相加达31年的资深编辑共同担 任该书责编。工作时间、休息时间,甚至 出差途中,两位编辑都在加班加点修改稿 件、美化版式。

每一校稿件,上博都会认真反馈,褚 晓波馆长更是亲力亲为,直到付印之前还 在"锱铢必较"地推敲每一句话,每一张 图:"我想这里还需要再改一下,我保证, 这是最后一次改动了!"……编辑们已经 听了无数遍这样的承诺,但他们明白,只 有双方共同秉承精益求精的精神,才有可 能锻造出精品。

### 大展经纬

《金字塔在中国:古埃及文明大展炼 成记》从上海博物馆几十年的发展变化讲 起,通过重点描述"金字塔之巅"大展创造 出的全球文博界"核裂变"级影响力,展现 上博"大博物馆计划"的宏伟蓝图。

全书从上博与埃及最高文物委员会 的艰难博弈起笔,讲述上博团队突破常 规,以500万美元借展费达成中埃双赢局 面背后的故事。书中生动再现上博团队 在埃及55℃高温下的文物点交工作,以及



展览开幕第一天观众在馆内排出的长蛇阵

"拆卸图坦卡蒙雕像""搁在手臂上移交的 猫木乃伊"等珍贵片段;完整呈现从文物 运输到消毒、布展的全过程,包括"绿脸 棺"发现过程中的紧张刺激和评估"法老 是否会压沉博物馆"时的严肃精确等细 节;还有对文创产品开发过程、"尼罗河之 夜"等跨界活动运作模式的呈现,展现出 "博物馆经济"的无限可能。全书最后,收 录了对上博褚晓波馆长和时任副馆长李 峰的深度访谈,解密"上博气质"背后的创 新基因和担当精神。

8月初,台风"竹节草"的威力慢慢退 去,《金字塔在中国:古埃及文明大展炼成 记》也终于成书,软精装、图文混排、四色 印刷、400多页,可谓沉甸甸的成果。

8月11日晚,随着上海博物馆古埃及 大展"168小时嘉年华"启动,该书在馆内 首发,华为阅读同步推出电子书。8月13 日上海书展首日,该书分享会成功举办。 书展一周时间里,该书实销2350册,一度 登上全场单品销售榜首。

上博和译林的"联姻",看似偶然,实 则必然。该书的诞生,其实正是上博气质 和译林精神这两个看似毫无关联的品质 之间"敢为天下先"这一相同内核的完美 契合:上博策划的埃及展是有史以来全球 最大规模、亚洲最高等级的古埃及文物出 境展;而译林人曾经是通过外国文学译介 为中国文学"开眼看世界"作出贡献的先 行者。一切都是最好的安排。

## 河南省新华书店"会员中心"布局全域数字化

# 从服务用户到经营会员 双向赋能阅读新生态

■孙淑红

新增会员3万余人、带动30余万人参与阅读、会员营收超过百万元……在全省第四届全民阅读大会上,一场数字化营销带来了会员经济与文化体验的深度融合,让书香浸润中原大地。 9月1日,为期6天的书香河南第四届全民阅读大会落下帷幕。以"深化全民阅读 共享品质生活"为主题的相关活动,在河南全省新华书店同步开展。展会期间,河南新华线上"会员中心"与线下展会深度融 合,带动30余万人参与其中,最终仅会员消费营收就突破百万元,新增会员3万余人,通过数字化会员营销不仅为河南新华会员体系积累了优质用户资源,还为后期大数据分析和精准营销提供服务抓手。读者通 过扫描领取优惠券,就可以在全省新华书店享有完整的、通行的会员服务优惠,通过消费积分兑换、活动预约、个性化荐书等多样态服务模块,小小的二维码背后,一场覆盖河南全省的阅读服务革命正在上演。





一对一服务读者注册会员领取优惠券

### 会员经济赋能阅读推广 惠民书展激发购书热情

活动期间,河南省新华书店通过"会员中心"平台积极探索阅读服务模 式,开展形式多样的阅读活动,以实实在在的优惠和服务便利读者,吸引更多 读者参与阅读、享受阅读。

此次活动精心遴选3万余种优质图书,涵盖文学、社科、少儿、科普、生活 等多个门类,以2~6折的优惠价格向读者开放。线上读者可通过"河南省新华 书店会员中心小程序"及"云闪付"平台领取多重优惠券,享受"折上折"专项 福利,以为民、惠民、利民等多样态服务形式提升会员阅读体验感,通过线上 线下多种文化场景的营造有效激发了读者的阅读兴趣,直观体现了市民对活 动的高度认可和积极参与的热情。

### 数字技术提升阅读体验 线上线下双向赋能

数字技术与阅读消费场景融合成为此次活动亮点。河南省新华书店创 新采用"线上领券+线下消费"的模式,不仅提升了购书效率,也进一步推动了 实体书业的数字化转型。读者只需扫码进入"河南省新华书店会员中心",即 可领取满减券、限时折扣券等不同类型的专属电子券,线下结账时同步核 销。后台数据显示,《河南历史文化读本》《半小时漫画中国史》《百科全书》等 成为热门阅读书目。

### 创新营销模式 构建立体化阅读生态

为配合此次盛会,河南省新华书店各门店加大了"云店"小程序的推广力 度,在收银台、人口等处张贴二维码,引导读者云店下单。一些门店还专门设置 "云店体验员",现场指导老年读者使用小程序:"您用微信扫描二维码就能登 录,里面图书种类丰富,价格也比线下优惠,还能积分,购书满19元包邮到家。" 线上平台不仅是销售渠道,也是活动报名和互动的平台。市民注册后,系统会 自动定位所在城市,可查看河南各地新华书店近期活动并进行线上报名。

随着系列活动的深入,墨香与数字交融的阅读新风,已悄然吹进河南的

大街小巷。



丰富的图书品种引来诸多读者驻足



紫荆山会场炎炎夏日阅读升温